Stand 20.05.2024

Vertragsverhandlungen im IT-Bereich für Nicht-Juristen - Präsenz-Training

**Ziele -
Ihr Nutzen**

Lernen Sie alles, was Sie zur Erstellung, Verhandlung und für den Abschluss von Verträgen im IT-Bereich brauchen.

Das Seminar vermittelt die wichtigsten juristischen Fachkenntnisse, um die größten Risiken für das eigene Unternehmen zu vermeiden.

Meistern Sie oft unter Druck stattfindende Vertragsverhandlungen im IT-Bereich und lernen Sie die aktive Gestaltung solcher Situationen.

Teilnehmer

Mitglieder der Geschäftsleitung und des Vorstands, Entscheider, Führungskräfte, Projektleiter sowie Mitarbeiter aus den Bereichen Einkauf und Vertrieb.

Voraussetzungen

Keine

Vertragsverhandlungen im IT-Bereich für Nicht-Juristen - Präsenz-Training

Inhalt

Konzipierung von Verträgen: von der Gliederung zum fertigen Entwurf

Verträge im Vorfeld: Letter of Intent (LOI), Vorvertrag, Rahmenvertrag und Memorandum of Understanding (MoU)

Vertragsabschluss: Angebot, Auftrag, Bestellung, kaufmännisches Bestätigungsschreiben und mündliche Absprachen

AGB: rechtzeitige Einbeziehung und widersprechende Inhalte in eigenen und fremden AGB

Vertragsarten im IT-Bereich: Projektverträge, Softwareverträge, ASP-, SaaS- und Cloud-Verträge, Service-, Support- und Wartungsverträge

Vertragsinhalte: Leistungsbeschreibungen, Vergütung, Preisanpassungsklauseln, Fälligkeit, Verzug, Eigentum, Nutzungsrechte, Mängelrechte, Haftung

Besonderheiten bei einzelnen Vertragsarten, v.a. Mitwirkungspflichten, Abnahme bei Werkverträgen, Fristsetzungen bei Werk- und Mietverträgen

Taktik bei Verhandlungen: Definition Interessenlage; Harvard-Konzept

Kommunikationsstrategien

Präsenz-Training

Preis *	Dauer
-	1 Tag

Anmeldecode: VERTRAG
* Preis je Teilnehmer, in Euro zzgl. USt.

Coaching

Unsere Coaching-Angebote bieten den großen Vorteil, dass unsere Experten ihr Wissen und ihre Erfahrungen

© MicroConsult Microelectronics Consulting & Training GmbH
Weitere Trainings auf www.microconsult.de. Änderungen vorbehalten.
Alle Preise sind Nettopreise pro Person zzgl. gesetzlicher USt.
Kontakt: info@microconsult.de, Tel. +49 (0)89 450617-71

direkt in Ihren Lösungsprozess einbringen und damit unmittelbar zu Ihrem Projekterfolg beitragen.

Für Ihre Anfrage oder weiterführende Informationen stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.

© MicroConsult Microelectronics Consulting & Training GmbH
Weitere Trainings auf www.microconsult.de. Änderungen vorbehalten.
Alle Preise sind Nettopreise pro Person zzgl. gesetzlicher USt.
Kontakt: info@microconsult.de, Tel. +49 (0)89 450617-71